

La Mutualidad de la Abogacía amplia amb el Pla Júnior les propostes d'estalvi i protecció per als més joves

- El Pla fomenta l'estalvi dels joves, així com la cobertura de les possibles contingències per absència o incapacitat dels pares
- La Mutualidad amplia els seus productes per donar resposta a les necessitats dels assegurats

Amb la finalitat d'unificar l'estalvi familiar en una sola entitat que li aporti garanties de rendibilitat i seguretat a les seves inversions, la Mutualidad de la Abogacía ha dissenyat un producte nou adreçat a cobrir les necessitats dels més joves de la família, des del mateix moment del naixement.

Aquesta oferta nova planteja la possibilitat no tan sols d'ajudar-los a impulsar i potenciar el seu desenvolupament personal i professional mitjançant l'estalvi, sinó també a protegir-los davant de la possible absència o incapacitat dels pares, rebent uns ingressos econòmics si aquestes circumstàncies s'arribessin a produir.

En aquest Pla es podran contractar de manera independent, o simultània, les cobertures d'estalvi i de defunció i incapacitat permanent, sent els protagonistes el menor o mutualista júnior i el seu protector o mutualista sènior.

Per tant, el Pla Júnior és la combinació de dues assegurances: una assegurança de vida-estalvi, que s'anomena "Cobertura d'Estalvi", i una assegurança de vida-risc o una assegurança d'accidents, que constitueix la "Cobertura de Risc".

Qualitats del Pla Júnior

Els avantatges més importants del Pla són la rendibilitat, la flexibilitat per al disseny més convenient en cada cas, la competitivitat en el mercat, les àmplies prestacions i la transparència en la gestió.

Pel que fa a la rendibilitat, el Pla garanteix un benefici mínim durant tota la seva existència, incrementat cada any fins al 90% de la rendibilitat obtinguda per la Mutualidad, igual a la del Pla Universal. La rendibilitat neta abonada als mutualistes de mitjana ha estat durant els darrers quatre anys del 5,93% anual.

La seva flexibilitat permet a pares, oncles, avis, dels més joves de la família, poder-los dissenyar un "pla a mida", depenent de l'edat, de les seves necessitats, de la seva situació familiar, etc., contractant les cobertures d'estalvi i d'assegurança de manera independent o simultània. Les prestacions que ofereix el Pla són molt àmplies pel fet de disposar de garanties que cobreixen tant les necessitats d'estalvi com les de previsió.

Les primes per a les cobertures de risc són de les més econòmiques del mercat, pel fet de no tenir comissions i unes despeses molt reduïdes de només el 0,50%.

Finalment, la transparència serà una altra de les qualitats d'aquest Pla, en possibilitar al mutualista l'accés continu a la informació referent a aquest producte i la seva evolució a través dels informes trimestrals, consultant diàriament el web corporatiu i telefònicament el Servei d'Atenció al Mutualista.

Amb el llançament d'aquest producte nou la Mutualidad fa un pas més en el seu afany per atendre totes les necessitats dels mutualistes.